

◆御社の現状についてお聞かせください

現在、放電加工のニーズは決して多いとは言えません。ビジネス的に言えば、市場規模まだまだ小さい。しかし「どうしても橋川製作所の技術でなければできない」という要望は多く、金型分野においては従来の技術で99%まではできるけど、残りの1%を当社に持つてくるという生産・受注形態が多いのです。たとえばスペースシャトルの部品などは、宇宙で機能しなければならないので、ひとつ一つのパーソンが非常に堅くて、削りにくい材質が使われています。そのため「ここだけは橋川さんの

すまでには至らず、雷を落としたらすぐに放電をやめてしまうのです。その時間が100万分の1秒から1000万分の1秒という、想像を絶するような世界。それは余りにも短すぎて、センサーでも測定できない領域なのです。現時点では放電加工現象そのものを定量的に数値化・データベース化するまでには至っていません。そのため放電加工は、私たち技術者の感性や創造性に委ねられているのです。

◆御社の現状についてお聞かせください

現在、放電加工のニーズは決して多いとは言えません。ビジネス的に言えば、市場規模まだまだ小さい。しかし「どうしても橋川製作所の技術でなければできない」という要望は多く、金型分野においては従来の技術で99%まではできるけど、残りの1%を当社に持つてくるという生産・受注形態が多いのです。たとえばスペースシャトルの部品などは、宇宙で機能しなければならないので、ひとつ一つのパーソンが非常に堅くて、削りにくい材質が使われています。そのため「ここだけは橋川さんの

ところでお願いします」と、このような形で様々な分野から発注があるわけです。この放電加工に関しては、世界でトップクラスの技術だと自負していますし、近い将来、私たちの技術が本当に必要とされ、ビジネスとして開花するだろうと考えています。

◆今後の事業展開についてお聞かせください。

中国という巨大な市場に、モノづくりの拠点がどんどん移動しているなかで、もう国内間競争をやっている時代ではないのです。これからは、中国でできることは中國に任せて、我が国にしかできないモノづくりに移行していくかなければなりません。そのように変化していける企業が次の時代を担っていくのです。積極的なチャレンジ精神が可能性のある新しい技術の芽生えにつながっていくのだと思います。

当社でも、「私たちにしかできない分野への取り組み」という明確な目標を設定しており、現在は新しい技術開発に着手できる環境にあります。過去には地域コンソーシアムという国の研究開発委託事業を4件受託してきました。2

003年度にはナショナルプロジェクトに参画し、新たな研究開発に挑んでいます。これは東京大学をはじめとして、中央の機関と連携をとり、よりハイレベルな「究極のモノづくり」を担つて欲しい」という経済産業省からの要望なのです。このような事業に参画できるのは、当社にとってもメリットが多くともありがたいことなのです。しかし、次々と研究開発事業を受託しているために、1つの研究成果をビジネスとして成功させることに至つていいのが当社の現状です。今後は、この部分も改善していきたいと考えています。

◆御社の求める人物像についてお聞かせください。

当社は、繰り返しの生産性といふのがまったくない業態ですから、技術を習得するには長い期間を要します。1年間は模索の日々が続きますし、来る仕事は毎日が日替わりメニューです。しかしその段階を乗り越えて2~3年経つころには、幅広い経験と知識が仕事を通して自然と身についているのです。ですから、何よりも地道な努力と辛抱強さが求められますね。

## 会社DATA

[設立] 1970年1月

[資本金] 1000万円

[従業員数] 7名

[売上高] 3600万円  
(2003年12月見込み)

[所在地] 広島市南区青崎1-4-12



## 【PROFILE】

- 1958年 広島市生まれ
- 1981年3月 神奈川大学工学部卒業
- 1981年4月 (株)ソディック入社
- 1987年 (株)橋川製作所入社
- 1989年 専務取締役就任
- 1998年 代表取締役就任
- 趣味 気功、ウェイクボード
- 好きな言葉 進化向上

株式会社橋川製作所  
代表取締役社長

橋川 栄二

## 「職人わざ」。急増する精密機器のニーズに応え、ニッチ市場を開拓。

Top's Interview  
[トップインタビュー]